



**SILKEBORG RY GOLFKLUB SØGER  
KOMMERCIEL DIREKTØR  
MED GODT 'DRIVE'**

*Har du flair for at arbejde både strategisk,  
taktisk og operationelt?*

*Ønsker du at anvende din faglighed og dit  
engagement i et bredt forretningsmæssigt perspektiv?*

*Har du gode people skills og stærke  
troværdige lederegenskaber?*

*Motiveres du af at lykkes - både selvstændigt  
og i samspil med andre?*

*Er du skrap til course management, vælger du det rigtige jern og udfører du slaget teknisk godt?  
Bruger du alle køller og jern i golfbag'en og finder du det udfordrende at spille på hele banen - også fra rough?  
Er du typen der i en 'Texas Scramble' løfter holdet energimæssigt og guider den mere uerfarne spiller?  
Har du fighter-gen, og forstår du at motivere dine medspillere, så I får holdsejren i hus?*

**SILKEBORG RY GOLFKLUB**

SOMMERVEJ 50, 8600 SILKEBORG · SKOVAGERVEJ 200, 8680 RY · 86 85 33 99



## Kommerciel direktør

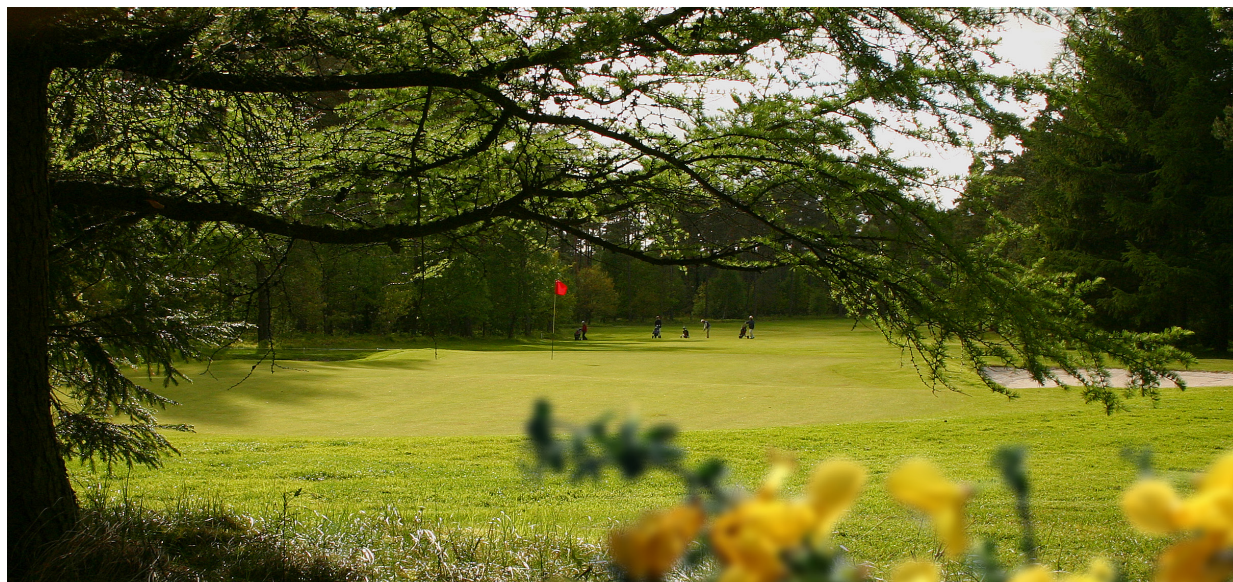
Silkeborg Ry Golfklub oplever stigende medlemsinteresse og sund stabil vækst. Vi har store ambitioner og planer omkring fortsat udvikling af klubben, der drives professionelt og med et engageret team i både bestyrelse, ledelse, organisation, proafdeling, restauranter og udvalg.

Vi søger som del af vores vækststrategi og naturlige organisatoriske ændringer en kommerciel direktør - med potentiale til at overtage stillingen som direktør for selskaberne inden for en tidshorisont på 1-3 år.

## Baggrund

Silkeborg Ry Golfklub står organisatorisk meget solidt og er særligt kendetegnet ved høj faglighed og professionalisme i drift af en golfklub i international særklasse. Medlemstilgangen har i en årrække været meget tilfredsstillende, og særligt de seneste år er interessen for golf vokset kraftigt. Vi oplever succes og dermed også et øget pres på baner og ikke mindst på vores dygtige medarbejdere, der har arbejdet hårdt for at fastholde høj kvalitet og god service.

Rent organisatorisk sker der hen over de kommende måneder store ændringer i sekretariatet. Vi er således på vej til at sammensætte et nyt team, der fremadrettet skal udgøre kernen i den administrative og medlemsrettede drift af klubben samt stå for salgsrettede tiltag, service og koordinering med leverandører. Der bliver i processen tale om både intern rekruttering samt tiltrækning af nye kompetencer udefra. Den overordnede ledelse og økonomistyring fortsætter uændret og med meget rutinerede kræfter ved roret.



**SILKEBORG RY GOLFKLUB**

SOMMERVEJ 50, 8600 SILKEBORG · SKOVAGERVEJ 200, 8680 RY · 86 85 33 99



## Din rolle - på den korte bane

Der er grundet vores succes og overnævnte organisationsændringer brug for at fokusere på 'de indre linjer' i organisationen og sikre, at maskinrummet fungerer optimalt, ikke mindst i indkøringen af den kommende sæson. Så selvom du får titel af kommerciel direktør, så er det i højere grad din faglige bredde og dine ledelsesmæssige egenskaber, der skal i spil.

- Strategi** Du indgår i klubbens ledelse og får et tæt samspil med Direktør Mads Rugholm, regnskabschef Steen Lauridsen, vores golfmanagers Jan Henriksen og Anette Syvertsen samt bestyrelserne i Silkeborg Ry Golfklub og Silkeborg Golf A/S. Din primære opgave er i optakten at lytte og lære 'virksomhedskulturen' godt at kende. I takt med, at du bliver en aktiv del af klubbens strategiske team, forventes det, at du observerer, spørger ind til og ikke mindst kommenterer på de aspekter, hvor du som ny kan forholde dig undrende.
- Ledelse** Lederteamet, der også omfatter Chefgreenkeeper Jeppe Krogh Kristensen og F&B manager Charlotte Kivsmose, kommer til at referere til dig, og da I stort set alle er nye i rollerne på sekretariatet, kræver dette tæt sparring og nærværende ledelse. Du fungerer i højere grad som 'spillende træner' fremfor direktør og tager selv aktivt del i opgaverne.
- Projektledelse** Du får et arbejdsliv præget af mange forskelligartede igangværende og kommende projekter. Du agerer projektleder og er i de flere tilfælde også den, der løser problemstillingerne – hvad enten det drejer sig om restaurantdrift, implementering af nye It-systemer eller noget helt tredje. Du får også ansvaret for at etablere, udvikle og evaluere diverse aftaler med leverandører og samarbejdspartnere og dermed sikre det bedst tænkelige fundament for vækst og indtjening. Du står ikke alene i processerne. Den øvrige ledelse ligger inde med stor viden og erfaring og vil guide dig godt på vej.



## Din rolle - på den lange bane

I takt med, at sekretariatet bliver mere selvkørende, og du har eksekveret på diverse projekter, udvides dit fokus. Din rolle bliver, med afsæt i et stærkt fundament, at udvikle og fremme de mere kommercielle og markedsføringsmæssige aspekter af klub- og virksomhedslivet.

**Salg** Du plejer og videreudvikler de eksisterende salgs- og marketingindsatser i forhold til løbende tiltrækning af nye medlemmer - særligt med fokus på golfanlægget i Ry, der rummer et stort potentiale. Du udfordrer gerne vores eksisterende salgsstrategier og igangsætter nye initiativer.

Du går forrest og motiverer medlemmer, sponsorer og medarbejdere til at blive gode ambassadører for klubben, så de kan udbrede budskabet om en ambitiøs golfklub med unikke muligheder for golfoplevelser og godt samvær.

**Kommunikation** Du engagerer dig personligt i klubbens bredspektrede kommunikationsopgaver via nyhedsmails til medlemmer og sponsorer, mailkommunikation med medlemmer, gæster og interessenter samt løbende opdatering og udvikling af hjemmeside og de sociale medier.

**Netværk** Du engagerer dig i sponsorarbejdet og i samråd med sponsorudvalget tager styring og ansvar for den videre udvikling, herunder vores succesrige SRG Business netværk. Dette kræver eksekvering af events, indgåelse af sponsoraftaler og løbende kontakt til virksomhederne. Du plejer og videreudvikler andre gensidigt værdiskabende netværk i relation med andre golfklubber, lokale erhvervs- virksomheder og sportsklubber samt sikrer god dialog med offentlige myndigheder.

Og blot så der ikke hersker tvivl – du skal fortsat både arbejde og tænke strategisk, udøve synlig og nærværende ledelse samt være projektleder og operationel brandslukker. Der er ikke tale om en fast 37 timers arbejdsuge! Der er mere tale om en livsstil, hvor du over tid bliver en del af klubben og den en del af dig. Vi driver en udpræget sæsonvirksomhed med store udsving mellem vinter og sommer. Vi er samtidigt kendetegnende ved en fælles passion for golfsporten i medarbejderteamet og en arbejdskultur, hvor vi giver meget af os selv og ikke tæller timer. Der vil i højsæson forekomme weekendarbejde. Du planlægger på sin vis dine egne arbejdstider, men det forventes, at du er synligt deltagende – også på møder og arrangementer, der ofte falder uden for normal arbejdstid. Arbejdsstedet vil primært være i sekretariatet i Silkeborg, men du vil også få arbejdsdage i Ry.

## Din profil

- Relevant længerevarende uddannelse
- Solid relevant erhvervs erfaring samt mindst 5 års salgs- og ledelses erfaring
- Kendskab til foreningsliv samt samarbejde med udvalg og frivillige
- Kommunikerer flydende i både skrift og tale på dansk og godt på engelsk
- Stærke analytiske evner og flair for tal
- Max 30 min. transporttid
- Stor fleksibilitet omkring arbejdstider og -mængde (afstemt med din familie)
- Aktiv golfspiller

Du har et højt fagligt drive og arbejder struktureret og målrettet. Du trives med mange igangværende opgaver, forstår at prioritere og er god til at uddelegere. Du har flair for mennesker, forstår at lytte og inddrager gerne andre i beslutningsprocesser. Du har samtidig gennemslagskraft og giver din holdning klart og konstruktivt til kende. Du bidrager meget gerne med nye idéer, er proaktiv og motiveres af at skabe resultater både selvstændigt og sammen med andre mennesker. Du trives med opgaver, der kræver overblik, og finder ligeledes glæde ved indimellem at gå i dybden og eksekvere. Du er udadvendt og møder andre med nærvær.



## Next step

Vi ønsker at sikre det rigtige match, og det rigtige match går som bekendt begge veje. Vi gennemfører derfor rekrutteringsprocessen i samarbejde med konsulentvirksomheden blue search & selection. Send venligst målrettet ansøgning og cv som pdf mrk. "Direktør" til konsulent Gustav Wenneberg; [gw@bluesearch.dk](mailto:gw@bluesearch.dk). Du bedes i din ansøgning kort beskrive dit 'golf-dna'. Samtaler afholdes løbende. Spørgsmål til stillingen gemmes venligst til en eventuel samtale. Spørgsmål til processen rettes venligst til Gustav via mail.



HVOR NATUROPLEVELSER,  
AFSLAPPET KLUBMILJØ OG GOLF  
PÅ INTERNATIONALT NIVEAU GÅR  
OP I EN HØJERE ENHED

